

# 张秋伟

年龄：23岁

性别：男

现居地：天津

电话：17602214711

邮箱：1017253531@qq.com

期望薪资：7-8k

到岗时间：另行商议

出生年月：2001-07

民族：汉

毕业学校：哈尔滨华德学院

专业：焊接技术与工程

学历：本科



## 教育背景

哈尔滨华德学院 焊接技术与工程 本科

2020-9 ~ 2024-6

相关课程：金属学与热处理、材料科学基础、焊接结构学、焊接质量评定等

## 在校经历

校团委新媒体平台 采编部干事

2020-10 ~ 2021-6

- 日常维护新媒体平台，能够独立完成排版工作，文字功底扎实，累计发送推送50余篇。
- 指定微信公众号内容策略，根据读者需求和兴趣，创作有吸引力、有价值的文章。
- 管理微信公众号，发布内容、管理评论和留言，与读者互动交流，提高用户粘性和参与度。
- 通过数据分析了解读者喜好和反馈，调整内容策略，优化推送方式，提高阅读量和用户留存率。

“恒宇杯”大学生金相大赛 参赛选手

2020-12 ~ 2022-6

- 学习相关知识、熟悉实验设备和操作流程，并连续三年荣获“个人三等奖”
- 提升了实验操作、数据采集和分析过程以及团队合作和沟通等方面的经验。

“互联网+”大学生创新创业项目 项目成员

2022-3 ~ 2022-9

- 项目策划和规划：与团队成员制定项目目标和计划，确定方向和重点，制定作品《钛合金高效A-TIG焊接活性剂推广》详细计划和时间表，实施后，项目按计划推进，提高效率；
- 创意和创新：参与团队创意和创新过程，提供新颖想法和解决方案，推动项目创新发展，创意方案得到采纳，提高项目竞争力；
- 任务分工和协作：与团队成员协商确定任务分工，负责完成自己任务，并与团队成员紧密合作，推进项目进展；
- 数据收集和分析：负责收集相关数据和信息，进行数据分析和研究，为项目决策和实施提供支持和依据，数据分析结果为项目决策提供了准确的依据。

## 实习经历

天津悦刻电子烟 销售顾问

2021-1 ~ 2021-3

- 产品知识和咨询：深入了解电子烟产品，提供专业咨询和解答，帮助客户选择适合的产品；
- 销售和推广：展示产品特点和优势，推动销售，提供销售建议和技巧，协助客户完成购买流程；
- 客户服务：建立良好沟通和关系，解答问题，提供满意售后服务，处理退换货事宜；
- 市场调研：分析市场需求，提供反馈和建议，协助制定销售策略和市场推广计划；
- 培训和培养客户：提供电子烟使用、保养和维修的培训，帮助客户正确使用产品，并提供技术支持。

## 工作经验

天津市金桥焊材股份有限公司 客户经理

2024-6 - 至今

- 客户关系维护与拓展：**定期拜访江西和广西地区的现有经销商，深入了解他们的销售情况，及时处理客户反馈的问题；同时，积极开发新客户，通过市场调研锁定潜在客户群体，利用陌生拜访、客户推荐等渠道与他们建立联系，成功开拓2家新客户。
- 销售任务执行：**精准把握江西和广西市场需求，制定并执行针对性的销售策略，确保完成公司下达的销售指标。通过优化销售流程和积极的市场推广，在负责区域内实现销售额增长，增长率分别为34%、4%。
- 市场信息收集与分析：**密切关注江西和广西当地焊材市场动态，收集竞争对手产品信息、价格策略及市场活动等情报，定期向公司汇报，为公司产品研发和市场决策提供有力支持。曾向公司提供竞争对手的市场政策，公司通过此政策及时降价，避免了江西、广西市场销量大幅度下降。
- 协调生产与物流供应：**与江西和广西的经销商保持紧密沟通，根据市场需求协调生产计划，确保产品供应及时；监督产品质量，确保交付给客户的产品符合标准。

## 自我评价

我对工作充满热忱，具备扎实的理论知识与丰富的经验。工作中责任心强，注重细节。善于分析解决问题，注重团队合作。不断学习行业相关知识，适应挑战，抗压能力强。对于市场开拓有自己的思路。

## 兴趣爱好

钟情户外运动，如散步、骑行，放松身心并锻炼身体。